

クライアントの本音を引き出せていますか？ 「コーチングを活かした対話力アップセミナー」

サムライ研究会 7月定例会

平素は本研究会の運営につき格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、標記の件につき下記の通り開催させていただきますので、万障お繰り合わせの上、是非、ご出席下さいますようお願い申し上げます。

*新型コロナウイルスの感染拡大状況により、懇親会を中止又は飲食なしとさせていただく可能性がありますことをご了承願います。

■日 時 令和5年7月24日（月）18時30分～20時00分（定例会）
20時00分～21時00分（懇親会）

■内 容 コーチングとは、相手の目標達成を支援し、より理想的な未来へ導くためのひとつの手段です。クライアントと話をする機会の多い士業においては身につけておくと非常に役立つスキルといえます。
しかし、一口に「聴く」「会話する」といってもとても難しいものです。どうすれば相手も気づいていない潜在的な意識や感情を引き出すことができるのか、意見を押し付けることなく相手の行動変容を促すことができるのか。今回のセミナーでは、コーチングを活かして対話力を高める手法を学びます。

■場 所 尼崎商工会議所 7階701会議室（尼崎市昭和通3-96）
※懇親会も同会議室で行います

■講 師 社会保険労務士 神野 沙樹（かみの さき）氏
（ニースル社労士事務所 代表、株式会社 Niesul 代表取締役）



【講師プロフィール】

大学卒業後、機械メーカーに就職し総務・法務部門を担当。働きながら社労士試験に合格し、社会保険労務士事務所での勤務を経て、2010年10月独立、ニースル社労士事務所を立ち上げる。

2014年には人事・労務コンサルティング（人づくり・組織風土づくり・制度づくり）に特化した株式会社 Niesul（ニースル）を設立。新入社員研修やリーダー研修などコミュニケーションを育む研修を多数実施している。

- 参加費 無料（懇親会参加者は別途1,000円必要）
※一般の方（12士業資格取得者に限る）1,000円（初回参加は無料）
- お申し込み ご出欠につきメールフォームから7月12日（水）までに送信して下さい。
- 問合せ先 尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ 福島
samurai@amacci.or.jp TEL 06-6411-2254 までお願いいたします。

サムライ研究会 7月定例会（7/24）

下記URLまたはQRコードの専用フォームからご返信ください

<https://ssl.form-mailer.jp/fms/c7cca52e789029>

