

# 他社よりも値段が高いのに買ってもらえて 更に感謝までされるお店作りの極意!?

主催 尼崎商工会議所 起創会

ネットショッピングを始めたけど・・・

お客様が来てくれない! ・ アクセスはあるのに購入されない! ・ 新規顧客は多いのにリピーターになってくれない! 誰でも一度は感じた事がある悩みですよ!

今回の勉強会ではネットショップ運営歴 14 年の経験を生かしてあなたの悩みが解決できるかも!

お店のオープン時に気を付ける事から、実際に行った広告や担当営業との交渉テクニック! 運営前・運営直後にすべきことや、軌道に乗り始めたらやってみるべきことなど

実際の売上実績をもとに Yahoo ショッピング内の対策を伝授致します。

きっと帰り道では、「早速、Yahoo で出店してみよう!」

「自分のお店だったら、あれならできるかも!」と思って頂ける勉強会です。

⇒起創会とは??

創業間もない起業家が集う、異業種交流グループです。経営に役立つ勉強会等を毎月開催しています。

- 日 時 平成 30 年 8 月 8 日 (水) 18 時 30 分～21 時 00 分
- 場 所 尼崎商工会議所 4 階 401 会議室 (尼崎市昭和通 3-96)
- 内 容 ネットショップ (Yahoo) で売上アップの秘密!
- 講 師 FUNNYLIFE 合同会社 代表社員: 田中貞克 (たなかさだかつ)

### ■講師プロフィール・・・

2004 年、子供服会社 (F0 インターナショナル) にアルバイトとして入社。

ネットショップの立ち上げを行い、わずか 3 カ月で月商 300 万円突破し社員になると、1 年で月商 1,500 万、2 年目には月商 3,000 万と順調に業績を伸ばす。

3 年目の夏に退社する頃には年商 10 億を目指す店に成長されるも一身上の都合で退社。

その後もネットショップに携わる仕事を続け、前職ではコンタクトレンズの販売を行う会社に就職。7 年の間パッケージ製品の販売の難しさに直面するがその中で、価格競争にも負けず独自の理論で差別化した店舗運営を行ない、成功に導いてきた実績を活かし現在は独立。コンタクトレンズ通販「ミルーノ」を運営。毎年 250%以上の成長を続けている。Yahoo ショッピングのコンタクト部門売上ランキング 10 位以内を常にキープし続ける。

- 受講料 起創会会員・・・無料
- 起創会非会員・・・2,000 円 (起創会会員紹介の場合、初回参加は無料)

- お申し込み 下記の申込書に必要事項を記入の上、FAX で 8 月 7 日 (火) までに送信して下さい。

- 問合せ先 尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ 砂金 (すなご)
- (TEL 06-6411-2254、FAX 06-6413-1156) までお願いいたします。

FAX: 06-6413-1156

尼崎商工会議所 産業部 (経営支援グループ) 行

### ★★起創会 8 月勉強会参加申込書★★

起創会会員  起創会会員紹介 (紹介者名: \_\_\_\_\_)  非会員

住 所	〒	
TEL/FAX	TEL:	FAX:
事業所名		
参加者名	部署・役職:	氏名:
	E-MAIL	

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的のみに使用します。