

～コロナ後も生き残るビジネスモデルを生み出す～

起業アイデア発想法！小資本で起業する 7 種類の方法

主催 尼崎商工会議所 起創会

世界を瞬く間に覆ったコロナ禍。今後の不況の到来が予想される中、起業するのであれば、コロナ後も生き残るビジネスモデルを作り上げてみたいという方へ。起業する場合、多くは次のような壁に突き当たります。

- ・「起業アイデアが見つからない/アイデアはあるがビジネスとして成り立つにはもう一捻りが必要」
- ・「既に似たようなビジネスが存在しており、違いを出すのに悩んでいる/アイデアを具体的なビジネスモデルに落とし込めない」

本セミナーではこれらの壁を超えてアイデアを発想し、小資本で起業する 7 種類の方法を紹介します。

< セミナー内容 >

- 一般的な起業成功率と典型的な 3 つの失敗パターン
- アイデアはいかにして生まれるのか？
- すぐにうまくいく起業分野となかなかうまくいかない起業分野の違い
- 0 から競合ゼロのビジネスモデルを生み出す方程式とは？
- コロナ後も生き残るために必要なこと
- 起業アイデア発想ケーススタディ
- 7 種類のビジネスモデルの型とは？

- 日 時 令和 2 年 10 月 21 日 (水) 18 時 30 分～ 21 時 00 分
- 場 所 尼崎商工会議所 5 階 502 会議室 (尼崎市昭和通 3-96)
- 内 容 起創会 10 月度勉強会
起業アイデア発想法！小資本で起業する 7 種類の方法
- 講 師 株式会社 TRIAD
代表 大山 政幸 (中小企業診断士)

⇒起創会とは??
創業間もない起業家が集う、異業種交流グループです。経営に役立つ勉強会等を毎月開催しています。



講師プロフィール

大阪大学卒業後、情報サービス企業を経て IT コンサルタントとして独立。15 年以上にわたり、様々な企業へのシステム導入を通して、業務プロセスの改革・改善を行う(導入に関わったシステムの累計総額は 500 億円超)。その中で、業務プロセスの上流に位置するビジネスモデルや経営戦略に関心を持ち、中小企業診断士となる。経営コンサルタントとしての専門分野は、経営戦略・事業計画、経営理念、ビジネスモデル。それに加えて、数々の新規事業・起業の支援も行う。自身でも複数の新規事業を立ちあげ、成功・失敗の両方を経験。現在は、本講座のノウハウと失敗も含めた自身の経験を生かしてビジネスアイデアの発想から実現までの支援に力を入れている。

- 参加費 起創会会員・・・無料
起創会非会員・・・2,000 円 (起創会会員紹介の場合、初回参加は無料)
- オンライン配信 起創会会員に限り、オンライン受講が可能です。詳細は別途ご案内します。
- お申し込み 下記の申込書に必要事項を記入の上、FAX で 10 月 19 日 (月) までに送信して下さい。
- 問合せ先 尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ 小柳津 (おやいづ)
(TEL 06-6411-2254、FAX 06-6413-1156) までお願いいたします。

FAX : 06 - 6413 - 1156

尼崎商工会議所 産業部 (経営支援グループ) 行

起創会会員 起創会会員紹介 (紹介者名: _____) 非会員

住 所	〒	
TEL/FAX	TEL:	FAX:
参加者名	会社・役職名:	氏名:
	E-MAIL :	
受講方法 <small>(どちらかに○)</small>	<input type="checkbox"/> 会場で受講する <input type="checkbox"/> オンラインで受講する (起創会会員のみ)	

*本申込書にご記入いただいた個人情報は、講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的のみに使用します。