

テーマパークの最前線から学ぶ コンピテンシーと経営戦略

テーマパークや複合商業施設の運営において最も大切なこと。それは、接客とオペレーションを通して、いかにお客様の体験価値を向上させるかということ。

現場が創出する圧倒的な体験価値こそが、熱狂的なリピートを生み出し、創業期のビジネスを成功へと導く最強の武器となります。

この体験価値を持続的に生み出すためには、役職や規模を問わず、自律的に成果を出す能力であるコンピテンシーの向上が必要不可欠です。

そして、そのコンピテンシーの強固な土台となるのが論理思考なのです。

当セミナーでは、コンピテンシーの概念と論理思考の基礎を学び、ビジュアルシンキングという手法を用いて、ご自身の事業への熱い思いとビジネスプランを視覚的に振り返り、明日から使える実践的な経営視点へと昇華していただきます。

⇒起創会とは??

創業間もない起業家が集う、異業種交流グループです。経営に役立つ勉強会等を毎月開催しています。

- 日 時 令和8年6月17日(水) 18時30分～20時30分
- 場 所 ARKade 2F 会議室(尼崎市神田中通2-27)
- 内 容 起創会6月度勉強会
- 講 師 森重 伸也 氏



～講師プロフィール～

テーマパーク・オペレーション・スペシャリスト

約27年にわたりテーマパークの運営業務に従事。「ユニバーサル・スタジオ・ジャパン」、「ムーミンバレーパーク」、「イマーシブ・フォート東京」のグランドオープンを達成。コンピテンシーとビジュアルシンキングをかけあわせて中学校のキャリア教育に関する講演活動を展開している。

ウェブお申し込み

- 参加費 起創会会員・・・無料 創業塾2026受講予定者・・・500円
起創会非会員・・・2,000円(起創会会員紹介の場合、初回参加は無料)
- お申し込み 下記の申込書に必要事項を記入の上、FAXで6月12日(金)までに送信して下さい。
- 問合せ先 尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ 丸本、阿部
(TEL 06-6411-2254、FAX 06-6413-1156) までお願いいたします。

FAX: 06-6413-1156

尼崎商工会議所 産業部(経営支援グループ)行

★★ 起創会6月勉強会 参加申込書 ★★

起創会会員 起創会会員紹介(紹介者名:) 創業塾受講予定者 一般

| | | | |
|---------|---------|------|--|
| 住 所 | 〒 | | |
| TEL/FAX | TEL: | FAX: | |
| 参加者名 | 会社・役職名: | 氏名: | |
| | E-MAIL: | | |

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的のみに使用します。