

お申し込みについて

応募方法 下記申込書の各項目をご記入いただき、
FAX:06-6413-1156まで送信してください。
※お申し込み後に申込確認のお知らせをメールもしくはFAXで送付いたします。
※各セミナーの同業の士業、コンサルタント等からのお申込はご遠慮願います。

尼崎商工会議所の
Webサイトからも
申し込みできます。▶



問合せ先 尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ 古城・藤岡 TEL:06-6411-2254 FAX:06-6413-1156

ご希望のセミナー(複数選択可)にチェック☑をつけ申込書にご記入の上、ご返信ください。 ※申込期日は各セミナーとも受講日の前日まで

11月11日(火)【14:00～16:00】

価格交渉講習会 受注者・発注者
それぞれの立場での
価格交渉・価格転嫁の「準備」と「心構え」
～改正下請法=「取適法(とりてきほう)」でのケース～

中小企業診断士・行政書士 ほそかわよういち事務所 中小企業診断士 細川 洋一 氏

12月2日(火)【18:30～20:30】

人手不足に負けない!
現場で使える生成AI×SNS活用術で
業務と採用を効率化

ITナレッジ・コンサルティング 中小企業診断士 乾 竜夫 氏

11月12日(水)【18:30～20:30】

新事業進出補助金活用セミナー
～生産性向上に向けた各種補助金・支援策の周知～

株式会社 西村 中小企業診断士 庄司 知泰 氏

12月16日(火)【14:00～16:00】

あなたの会社にぴったり合った
人財の採用と定着
～人が定着すれば、会社はもっと強くなる!～

小さな会社の経営相談所 中小企業診断士 大山 等 氏

11月18日(火)【14:00～16:00】

今日から始められる
"生成AIを活用した業務効率化"

granVis 中小企業診断士 池原 幸太 氏

専門家が行う経営に役立つ
セミナーシリーズ2025
～攻めの経営編～

専門家が行う経営に役立つセミナーシリーズ参加申込書 お申込先FAX ▶ 06-6413-1156

事業所名	
フリガナ	役職
受講者名	
〒	
所在地	
TEL	FAX
E-mail	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナーに関するご連絡、受講者名簿の作成、各種情報提供の目的のみに使用致します。
※同一の会社から複数名参加ご希望の場合は、本申込書をコピーしてご利用ください。

【事業環境変化対応型支援事業】

環境変化に対応できる
会社をつくる!

専門家が行う経営に役立つ セミナーシリーズ2025

～攻めの経営編～

事前申込制

参加費無料

小規模事業者・中小企業等は、デジタル化、物価上昇などの対応といった事業環境変化の影響を受けており、変化に対応するための環境を整備することが求められています。
本セミナーではこれを学ぶことで、経営力強化のためのヒントを発見し、自社の経営課題の解決に繋げていただきます。
環境変化に対応できる会社をつくるため、ぜひ本セミナーをご利用ください。

経営に直結する5つのテーマを尼崎商工会議所サムライ研究会のメンバーでもある
専門家が分かりやすく解説

尼崎商工会議所
サムライ研究会
について



尼崎商工会議所サムライ研究会は、12業種(①1級建築士、②技術士、③行政書士、④公認会計士、⑤司法書士、⑥社会保険労務士、⑦税理士、⑧中小企業診断士、⑨土地家屋調査士、⑩不動産鑑定士、⑪弁護士、⑫弁理士)の士業で構成される異業種交流グループです。平成21年10月に設立し、現在125名のメンバーが在籍しています。(令和7年8月現在)
メンバー間のネットワーク作りや例会での勉強会を通じて研鑽を図るなどしているほか、中小事業者より寄せられる経営に関する相談に対して、相談内容に合った適切な専門家を派遣し、対応させていただいています。

セミナー参加者は講師に個別相談(後日に日程調整)も無料で可能

自社の経営課題を解決したい、経営力を強化したい方などどなたでも参加可能

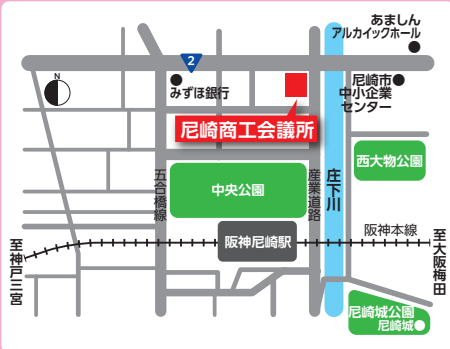
※各セミナー講師の同業の士業、コンサルタント等からのお申込はご遠慮願います。

期間 令和7年11月11日(火)～12月16日(火)

場所 尼崎商工会議所 会議室(阪神尼崎駅より徒歩3分)

主催 尼崎商工会議所

尼崎商工会議所 産業部 経営支援グループ
〒660-0881 兵庫県尼崎市昭和通3-96
TEL:06-6411-2254 FAX:06-6413-1156



専門家が行う経営に役立つセミナーシリーズ2025

1 11月11日(火) ■14:00～16:00

価格交渉講習会 受注者・発注者それぞれの立場での 価格交渉・価格転嫁の「準備」と「心構え」 ～改正下請法＝「取適法(とりてきほう)」でのケース～

サプライチェーン全体で考える取引適正化(価格交渉・価格転嫁)の取組について

1. 外部環境認識
2. 価格交渉・転嫁の支援ツール
3. 改正下請法(取適法)
4. 価格交渉・転嫁の準備事項
5. 価格交渉・転嫁の心構えとゴール
6. 成功事例紹介
7. まとめ

こんな方におすすめ!

発注者・受注者として、価格協議・価格転嫁を必要とする事業所様
価格転嫁をしたいが、世間の動きを理解したい事業所様



中小企業診断士・行政書士 ほそかわよういち事務所
中小企業診断士
細川 洋一 氏

2 11月12日(水) ■18:30～20:30

新事業進出補助金活用セミナー ～生産性向上に向けた各種補助金・支援策の周知～

1. 「給付金・助成金・補助金」の基本的な違いと探し方
2. 新事業進出補助金の具体的な申請ステップと注意点
3. 審査で差がつく!採択基準と事業計画書の重要ポイント
4. 専門家が実物の計画書を使い、採択・不採択の分かれ目を解説

こんな方におすすめ!

・守りから「攻めの経営」へ転じたい方
・情報が多すぎて、最適な補助金制度が分からない方
・事業計画書の「合格ライン」を知りたい方
・実例からリアルなノウハウを得たい方



株式会社 西村
中小企業診断士
庄司 知泰 氏

3 11月18日(火) ■14:00～16:00

今日から始められる”生成AIを活用した業務効率化”

1. 生成AIの基本について
生成AIのトレンド、出来ること、出来ないこと、情報漏洩リスクなどを解説
2. 実際の仕事の場面に合わせた業務効率化
(1)会議編
・議題、進め方の作り方や会議後の議事録作成
(2)日々の業務編
・書類・メール文面作成
(3)社内マニュアル編
・社長botや社内マニュアルbotを作成

こんな方におすすめ!

バックオフィスの業務をAIを使って効率化したい事業所様

GoogleのGeminiを主に使って説明します。
パソコンをお持ちいただければ、実際に手を動かして頂くワークをご用意しております。



granVis
中小企業診断士
池原 幸太 氏

4 12月2日(火) ■18:30～20:30

人手不足に負けない! 現場で使える生成AI×SNS活用術で業務と採用を効率化

1. 人手不足の実態と業務改善の考え方
よくある業務過多の事例と業務棚卸の視点
2. 生成AIで業務効率化を進める
ChatGPTの基本操作と業務自動化の具体例／ライブデモを含む実践紹介
3. 生成AI×SNSで採用活動を効率化する
求人文・画像案作成／InstagramやX(旧Twitter)での広報と接点づくり
4. 地域の中小企業の活用事例紹介
成功事例を業種別に紹介し、導入ステップと成果を明示

こんな方におすすめ!

人手不足に悩む事業者様、生成AIを活用した採用広報を検討している事業所様



ITナレッジ・コンサルティング
中小企業診断士
乾 電夫 氏

5 12月16日(火) ■14:00～16:00

あなたの会社にぴったり合った人財の採用と定着 ～人が定着すれば、会社はもっと強くなる!～

1. 採用市場の現状と今後の動向
・人材採用が困難になっている理由
・採用定着が進まない理由
2. 自社に合った人材の採用
・自社に合った人材とは
・定着する人材を採用する
3. 人材採用および定着のポイント
・採用定着プロセスのポイント
・採用定着がもたらすメリット

こんな方におすすめ!

人材確保したい、人材定着率をあげたい事業所様



小さな会社の経営相談所
中小企業診断士
大山 等 氏

セミナーシリーズの特徴

1 複数受講可能

セミナー5つの中から、ご自身の受けたいセミナーをご選択ください。
複数セミナーの受講も可能です。

2 無料個別相談フォロー

各セミナー終了後には、個別相談会を設けており、具体的に経営についての課題をご相談いただけます。
(その後のフォロー制度もあり。)